



recrute un.e commercial.e terrain (secteur Grand Nord-Ouest).

...pour une des entreprises leader sur le marché de la distribution d'emballages agroalimentaires souples en France. Poste en CDI.

Poste :

Rattaché(e) au directeur commercial, vous démarchez et prospectez le cœur de cible de l'entreprise, déjà recensé et qualifié, en accord avec la stratégie commerciale, et déclenchez la prise de commande. Vous vous servez des outils de suivi, identifiez les prospects cibles et construisez votre planning de visite en conséquence.

Missions :

- Actualisation d'une base de données clients/prospects (professionnels de l'agroalimentaire).
- Établissement de devis.
- Relances commerciales.
- Négociation.
- Fidélisation.
- Capacité d'analyse du marché, formation de distributeurs aux produits de la société.
- Veille concurrentielle, participation aux salons.
- Production de rapports commerciaux.

Profil :

Formation supérieure Bac +3 à 5 en Commerce.

Expérience dans le commerce B to B idéalement dans le secteur agroalimentaire. La connaissance du monde de l'emballage sera particulièrement appréciée.

Rémunération :

Fixe + commissions à définir en fonction du candidat recruté.

Poste à pourvoir en CDI. Statut VRP.

ADRESSER CV et lettre de motivation par mail :
contact@ellan-ffc.fr